



## BRANCHERETTEDE AKADEMIKURSER 2021

# Strategisk salg – særligt for det grønne område og agroindustrien

## AARHUS

Bliv bedre rustet til at lede og gennemføre salg på strategisk niveau og få kompetencer til at sælge professionelt på både BtB- og BtC-markedet. Du lærer at arbejde med salgsledelse, key account management og risikostyring i salget.

### Indhold

- Key account management
- Relationssalg
- Projektsalg
- Tillidsbaseret rådgivning
- Købsadfærd og indkøbsstrategi
- Salgscenteret
- Forhandling
- Salgsledelse
- Motivation og coaching
- Salgsstrategi
- Salgsplanlægning
- Salgsopfølgning (Pipeline Management)
- Salg gennem netværk og sociale medier
- Risikostyring i salget
- Customer Relationship Management (CRM)
- Lead Management (styring af emne-generering).

### Mulighed for studiedage

Der kan søges Statens Voksenuddannelsesstøtte (SVU) og lønrefusion ved kompetencefonden til 2 studiedage ud over de planlagte undervisningsdage, hvor der kan læses pensum, trænes værktøjer eller forberedes til eksamen.

### Varighed

6 undervisningsdage, kl. 9.00-15.30, plus en dag med eksamen (30 min. pr. deltager).

### Pris

Samlet pris for undervisning, eksamen, opgavevejledning og forplejning, kr. 9.000,- pr. deltager. Kompetencefondene yder støtte til deltagergebyr og lønrefusion, såfremt der søges SVU, hvor det er muligt. Det betyder, at forløbet næsten er omkostningsfrit. For spørgsmål om kompetencefonden kontakt venligst Lotte Julin Bock på tlf. **2942 8416** eller mail: **ljb@gls-a.dk**

*Såfremt du bor langt væk, er der mulighed for at booke et værelse på Zleep i Viby til en specialpris på kr. 599,-/nat (dette dækker kompetencefonden ikke). Oplys om dette ved kursustilmelding.*

## DATOER:

Dag 1	onsdag 27/10
Dag 2	torsdag 28/10
Dag 3	onsdag 10/11
Dag 4	torsdag 11/11
Dag 5	onsdag 24/11
Dag 6	torsdag 25/11

Aflevering af opgave  
**mandag 6/12**

Eksamen  
**mandag 13/12**

## EKSAMEN OG ECTS-POINT:

Faget afsluttes med en mundtlig eksamen på 30 min. kombineret med en erhvervs-case.

**ECTS point 10**

## KURSUS-STED

Strategisk Salg  
Lokation: Århus

Organisation og  
Arbejdspsykologi  
Lokation: Odense

## YDERLIGERE INFORMATION OG TILMELDING:

Ønsker du at tilmelde dig, eller har du spørgsmål til forløbet og hvordan du søger SVU, så kontakt Chefkonsulent Bettina Arndt på **7228 6178** eller mail **bear@eaaa.dk**



**BRANCHERETTEDE  
AKADEMIKURSER 2021**

# Organisation og arbejdspsykologi

## ODENSE

Med 'organisation og arbejdspsykologi' får du praktiske værktøjer til at arbejde med din virksomheds organisering, kultur, trivsel og motivation. 'Organisation og arbejdspsykologi' er for dig, som ønsker at udvikle din forståelse for organisatoriske og arbejdspsykologiske processer og problemstillinger, så du aktivt kan tage del i løsningen af opgaver inden for området.

### Indhold

- Organisationsudvikling
- Organisationsstruktur og omgivelser
- Styringsprocesser
- Individ, grupper og teams
- Motivation i arbejdslivet
- Kultur og værdier
- Trivsel og arbejdsmiljø
- Forandringsprocesser
- Metodeteori og dataindsamling

### Mulighed for studiedage

Der kan søges Statens Voksenuddannelsesstøtte (SVU) og lønrefusion ved kompetencefonden til 2 studiedage ud over de planlagte undervisningsdage, hvor der kan læses pensum, trænes værktøjer eller forberedes til eksamen.

### Varighed

6 undervisningsdage, kl. 9.00-15.30, plus en dag med eksamen (30 min. pr. deltager).

### Pris

Samlet pris for undervisning, eksamen, opgavevejledning og forplejning, kr. 9.500,- pr. deltager. Kompetencefondene yder støtte til deltagergebyr og lønrefusion, såfremt der søges SVU, hvor det er muligt. Det betyder, at forløbet næsten er omkostningsfrit. For spørgsmål om kompetencefonden, kontakt venligst Lotte Julin Bock på tlf. **2942 8416** eller mail [ljb@gls-a.dk](mailto:ljb@gls-a.dk)

## DATOER:

Dag 1	onsdag 29/09
Dag 2	torsdag 30/09
Dag 3	mandag 11/10
Dag 4	tirsdag 12/10
Dag 5	onsdag 03/11
Dag 6	torsdag 04/11

**Eksamen** tirsdag 23/11

## EKSAMEN OG ECTS-POINT:

Faget afsluttes med en mundtlig eksamen på 30 min. kombineret med en erhvervs-case.

**ECTS point 10**

## KURSUS-STED

Strategisk Salg  
Lokation: Århus

Organisation og  
Arbejdspsykologi  
Lokation: Odense

## YDERLIGERE INFORMATION OG TILMELDING:

Ønsker du at tilmelde dig, eller har du spørgsmål til forløbet og hvordan du søger SVU, så kontakt Chefkonsulent Bettina Arndt på **7228 6178** eller mail [bear@eaaa.dk](mailto:bear@eaaa.dk)